

X社

商談

060726電話商談 +

061206 +

070201 +

070831 +

080220

商談内容

事業再編で拠点を縮小

全国に****を卸していきたい

直販と間接販売(OEM)をしていきたい

新サービス

サービス体系をASP型にシフトしていきたい

新しいサービスは原価****円位で出して欲しい

既存サービス

クライアントが*万社いる

いろんなものをクロスセルで売りたい

何か売れるサービスがあれば売ります

プロモーションできる

ECからの提案

サービス

**** 開発中

**サービスのアウトソース

毎月定例ミーティングを開き、共同で商品開発していきませんか

TODO

EC

マインドマネージャーダウンロードアドレスをメールする

クライアントの事例をお送りする

商談議事録をお送りする

X

毎月一回定例でミーティングできるか検討いただく

現在提供しているサービス概要を送っていただく

現場の声をまとめて送っていただく

担当

Xさん

*****@*****.co.jp